

[ZUR ÜBERSICHT](#) <

BAD NEWS ARE GOOD NEWS	NEWS SPEZIAL	SALESMASTER'S WEEKLY	KOMPRIMIERT. MEHR PRAXISWISSEN	DA LACHT DER VERKÄUFER	LIFE GUIDE	
----------------------------------------	------------------------------	--------------------------------------	------------------------------------------------	----------------------------------------	----------------------------	--

Sie befinden sich hier: [News Einzelnansicht](#) >

Guten Morgen, heute ist der 31.08.2010

Unterhaltsam bilden | Ein Verhandlungsratgeber im Korsett eines spannenden Agententhillers. Wir verschenken fünf Exemplare!

„Mission Profit. Die Lizenz zum Abschluss“ ist endlich einmal kein trockener Ratgeber. Der Autor Thomas Burzler bietet mit diesem Krimi im Stil von James Bond einen spannenden Agententhiller für alle, die sich regelmäßig mit Verhandlungen und Preisfeilscherei auseinandersetzen müssen. Zusammen mit den hilfreichen Ratgebersseiten zeigt dieses Buch, was in Verhandlungssituationen wirklich wichtig ist, um erfolgreich zu verkaufen. Endlich eine Antwort auf die immer wieder kehrende Frage: Wie reagiere ich als Verkäufer, wenn mein Kunde Qualität für wenig Geld möchte? Erleben Sie die Geschichte des jungen Verkäufers Simon Richter und erfahren Sie, wie jeder Verkäufer zum Top-Verkäufer werden kann.



Eine kleine Inhaltsangabe:

„Sie sind 20 Prozent teurer als Ihr Wettbewerber.“ „Das kann ich woanders viel billiger bekommen!“ „Machen Sie mir einen guten Preis!“ Sätze wie diese kennt beinahe jeder Verkäufer. Doch wie reagiert man am besten darauf, ohne einen großen Nachlass zu geben oder den Kunden zu verlieren? Was ist in Verhandlungssituationen wichtig, um besser abzuschneiden? Worauf kommt es in der Vorbereitung von Preisverhandlungen an? Der Schlüssel zum Erfolg sind die richtigen Strategien und Techniken. Damit gelingt es, bessere Preise durchzusetzen und mehr Gewinn zu erzielen. Das anstrengende Feilschen und orientierungslose Akquirieren hat endlich ein Ende. Wenn Sie die „Mission Profit“ verinnerlicht haben, wird Ihre Arbeit endlich angemessen honoriert. Der Erfolg als Verkäufer wird Sie bestätigen.

Simon Richter, der Jüngste im Sales-Team der TOPOLOH AG, ist verzweifelt, weil er dem ewigen Gefährte nichts mehr entgegenzusetzen hat. Doch da begegnet ihm Profit, Tom Profit, Chef-Agent der Geheimorganisation „Mission Profit“, die sich der Mehrwert-Strategie verschrieben hat. Schritt für Schritt bringt er Simon Tricks und Taktiken bei, wie er seine Verhandlungspartner davon überzeugen kann, dass „billig“ nicht alles ist. Kathrin, die ebenso hübsche wie clevere Controllerin, und Erasmus Nikolitsch, ein hemsärmeliger Ingenieur, werden zu seinen internen Verbündeten auf dem Weg zu neuen Verkaufsstrategien.

Wenn Sie Simon Richter auf seinem Weg zum erfolgreichen Verkäufer begleiten, werden Sie von Ideen, Tipps und Strategien überzeugt, die Sie zu einem erfolgreichen Verkäufer machen. Lebendige Dialoge und spannungsgeladene Szenen aus dem wahren Verkäuferleben machen den Wandel des jungen Verkäufers anschaulich. Im Stil eines Agententhillers, szenisch aufgebaut und mit plastischen Charakteren, bewegt sich dieses Buch sehr nahe an der Wirklichkeit. Endlich ein Wirtschaftsbuch, das anders ist als die anderen. Zwischen den Kapiteln vertiefen Dokumente aus der Werkstatt von „Mission Profit“ wissenschaftliche Aspekte und liefern Praxisbeispiele für Mehrwertstrategien aus unterschiedlichen Unternehmen und Branchen. Die augenzwinkernde Anlehnung an James Bond und die witzigen Comics von Timo Wuerz machen einfach Spaß.

Wollen sie ein Exemplar gewinnen?
Einfach eine Mail mit Ihren Kontaktdaten und dem Betreff "James Bond Verkäufer" an Info@vertriebsnachrichten.de senden. Sie werden unverzüglich nach der nächsten Ausgabe der Vertriebsnachrichten weekly benachrichtigt. Die Namen der Gewinner werden auf vertriebsnachrichten.de veröffentlicht

Wollen Sie den Verkaufsexperten Thomas Burzler live erleben: Hier erfahren Sie alles zu seinen aktuellen Seminaren und Vorträgen. (www.thomas-burzler.de/termine/index.php)

[← zurück](#)

[kommentieren](#)

Aktuelle Meldungen aus anderen Ressorts:

- [» Bad news are...](#)
- [» News spezial](#)
- [» Salesmaster's...](#)
- [» Komprimiert. Mehr...](#)
- [» Unter uns. Die...](#)
- [» Da lacht der...](#)
- [» Life Guide](#)

erstellt am 11.08.10



[» Misserfolg | na und?](#)

Den Erfolgreichen gelingt immer alles. Jedenfalls glauben das viele und lassen sich dabei allzu leicht von prahlerischen Selbstdarstellern blenden. Dass Erfolg meist auf zahlreichen Misserfolgen aufbaut, verschweigen die Apologeten einer scheinbar lupenreinen Karriere gern.

Gerade hat der...

[weiter](#)

PREMIUMPARTNER

Optimieren Sie **JETZT** Ihren Vertrieb!

GSA
German Speakers Association
Germany Austria Switzerland

Sie sind Trainer, Referent oder Coach?

Werden Sie **jetzt** Mitglied!

Profitieren Sie von Ihrem Eintrag im Expertenverzeichnis 2010 der German Speakers Association!

Benutzername

Jetzt Registrieren! | Passwort vergessen?

Den Online Branchendienst **Vertriebsnachrichten** als Newsletter abonnieren

Gute Chancen sind selten.

Deutschlands globaler Fondsmanager.

Allianz
Global Investors

Finanzen Markt und Meinungen Meldungen

Statement der Deutschen Bundesbank zu Äußerungen von Thilo Sarrazin

In einer Medienmitteilung distanziert sich der Vorstand der Deutschen Bundesbank entschieden von diskriminierenden Äußerungen seines Mitglieds Dr. Thilo Sarrazin.

Smartphone User nutzen vermehrt Apps zum Thema Geld

Geldthemen am liebsten übers Handy: Mittlerweile verfügen 69 Prozent der Deutschen über ein internetfähiges Handy. Und moderne Smartphones ermöglichen heute auch den problemlosen Umgang mit dem Internet.

Der Klimawandel und Klimaprognosen sind Thema beim Bonner Meteorologentag

Werden extreme Wetterereignisse wie Stürme oder starke Niederschläge aufgrund des Klimawandels immer häufiger? Auch Experten aus der Versicherungsbranche sind auf der Tagung vertreten und die öffentliche Diskussion mit dem Klimaexperten suchen.

Keine Einträge

Sie müssen registriert sein um kommentieren zu können!
Möchten Sie [jetzt registrieren](#)?

freenet AG formiert Führungsmannschaft - Joachim Preisig neuer Finanzvorstand

Der Aufsichtsrat der freenet AG hat in seiner Sitzung einstimmig Joachim Preisig (47) als neuen Finanzvorstand (CFO) bestellt. Er wird das Amt mit Wirkung zum 1. Oktober 2010 übernehmen.

Branchenzahlen der Beteiligungsgesellschaften zeigen Anstieg im 2. Quartal 2010

Private Equity-Investitionen in Europa sind im 2. Quartal 2010 im Vergleich zum Vorquartal um 16 Prozent auf 8,6 Mrd. Euro gestiegen. Damit wurde laut der heute von der European Private Equity and Venture Capital Association (EVCA) vorgestellten Branchenzahlen im zweiten Jahresquartal 2010 mehr als doppelt soviel investiert wie im Vorjahreszeitraum 2009 und der höchste quartalsbezogene Investitionsbetrag seit dem 3. Quartal 2008 erreicht.

Seite drucken  | [Zum Seitenanfang](#) 

[Home](#) | [Abonnieren](#) | [Presse](#) | [Editorial](#) | [Partner](#) | [Mediadaten](#)  | [Sitemap](#)  | [Impressum](#) 

Zahnarzt Berlin Adlershof