

Pressemitteilung, 16.07.2010 - 10:09 Uhr

Wenn 1 + 1 mehr als 2 ist



Top-Verkaufstrainer Martin Limbeck steigt bei der Referentenagentur Sales Motion ein

(Perspektive Mittelstand) Königstein - (Königsstein i. Taunus). Die Weiterbildungsbranche dürfte bei dieser Nachricht die Ohren spitzen: Thomas Burzler und Martin Limbeck, beide erfolgreiche Verkaufstrainer und Redner, führen ab dem 1. Juli gemeinsam die Redneragentur Sales Motion. Neuer Firmensitz wird Königsstein im Taunus sein.

Seit mehreren Jahren vermittelt die Agentur Sales Motion unter Leitung von Thomas Burzler Top-Redner und Trainer an nationale und internationale Firmen, darunter auch prominente Referenten wie Sepp Maier oder Andreas Brehme. Nun hat Burzler mit Martin Limbeck einen

der ganz Großen der Trainer- und Rednerszene als Partner gewonnen.

Sales Motion ist somit die einzige Referentenagentur, deren Geschäftsführer selbst zu den erfolgreichsten deutschen Speakern zählen. „Wir kennen den Markt und die Bedürfnisse der Kunden genau. Zudem wissen wir, wie man Redner effektiv vermarktet“, erklärt Burzler den Wettbewerbsvorteil.

Neben dem bereits bestehenden Angebot an Rednern und Trainern wollen Burzler und Limbeck weitere hochkarätige Experten aus Sport und Wirtschaft in ihren Pool aufnehmen. „Wir werden noch stärker auf Qualität setzen und uns im Service für Kunden und Referenten deutlich von anderen Redneragenturen abheben“, sagt Martin Limbeck. Verschiedene Aktionen seien in den nächsten Monaten geplant. Mehr will der neue Sales Motion-Geschäftsführer aber noch nicht verraten.

Der Firmensitz der Redneragentur Sales Motion wird von Dillingen an der Donau nach Königsstein im Taunus verlegt. Es werden aber weder Mitarbeiter entlassen noch Geschäftsbereiche aufgegeben. Sales Motion vermittelt weiterhin Redner und führende Experten zu allen relevanten Businesssthemen. Das zweite Standbein bleibt die Konzeption von individuellen Vertriebsstrainings und deren Umsetzung mit dem eigenen Trainerstab.

Martin Limbeck und Thomas Burzler gehören zu den erfolgreichsten Verkaufstrainern in Deutschland. Limbeck ist mit seiner Vertriebsstrategie „Das neue Hardselling“ der Spezialist für progressive Abschlusstechniken. Faire Preise und Mehrwertstrategie sind das Fachgebiet von Profitseller Thomas Burzler. „Profitseller und Hardseller – das ergänzt sich perfekt. Da ist die Summe von eins und eins mehr als zwei“, freut sich Burzler über seinen neuen Partner.

Weitere Infos unter: referenten.sales-motion.de

ANSPRECHPARTNER/KONTAKT

Sales Motion GmbH
Herr Thomas Burzler
Alte Gasse 4a
61462 Königstein

☎ +49-6174-201619-80

✉ c.wohlhueter@sales-motion.de

🏠 referenten.sales-motion.de

Sales Motion GmbH
Frau Claudia Wohlhüter
Zuständigkeitsbereich: PR-Manager
Alte Gasse 4a
61462 Königstein
☎ +49-6174-201619-90
✉ c.wohlueter@sales-motion.de
🏠 www.sales-motion.de

ÜBER SALES MOTION GMBH

Für Unternehmen aus unterschiedlichsten Branchen vermitteln wir seit Jahren fachlich und rhetorisch erstklassige Referenten zu allen relevanten Business-Themen. Unser zweites Kerngebiet ist die Konzeption von individuell auf die jeweilige Zielgruppe zugeschnittenen Schulungen, die wir mit dem eigenen Trainerstab umsetzen.

WEITERE MELDUNGEN DIESES AUTORS

20.06.2010 | Mehr verkaufen! Höhere Preise! Mehr Erfolg!

<http://www.perspektive-mittelstand.de/Mehr-verkaufen-Hoehere-Preise-Mehr-Erfolg/pressemitteilung/31021.html>

10.06.2010 | Moderatorin Sabine Altena rockt den Park

<http://www.perspektive-mittelstand.de/Moderatorin-Sabine-Altena-rockt-den-Park/pressemitteilung/30721.html>

15.05.2010 | Verkaufstrainer Thomas Burzler im Kreis der weltbesten Redner

<http://www.perspektive-mittelstand.de/Verkaufstrainer-Thomas-Burzler-im-Kreis-der-weltbesten-Redner-/pressemitteilung/29873.html>

Link zum Pressefach des Autoren

<http://www.perspektive-mittelstand.de/Sales-Motion-GmbH/CorporateShowroom/Pressearchiv/2218.html>

Link zur Online-Version dieses Beitrags

<http://www.perspektive-mittelstand.de/Wenn-1-1-mehr-als-2-ist-/pressemitteilung/31946.html>